

Veřejné zakázky – pohled dodavatele

Jan Leščinský

Skanska a.s.

Proti čemu bojujeme?

Manipulace:

- 1) „hard“: fyzická manipulace s dokumenty anebo nestandardním zpřístupněním informací preferovanému dodavateli
- 2) „soft“: nastavení zadávacích podmínek anebo technické specifikace, které diskvalifikují schopné dodavatele ze soutěže

Proti čemu bojujeme?

Příklady „hard“ manipulace:

- zpřístupnění zadávací dokumentace preferovanému dodavateli před oznámením
- výměna nabídky preferovaného dodavatele po otevření obálek s nabídkami
- losování
- dodatečné navyšování nízké nabídkové ceny pomocí JŘBU na „vícepráce“

Jak se může obyčejný dodavatel bránit?

Proti čemu bojujeme?

Příklady „soft“ manipulace:

- nepřiměřená ekonomická a/nebo technická kvalifikační kritéria
- nepřiměřené technická specifikace + subdodávky
- nepřiměřená hodnotící kritéria

Jak se může obyčejný dodavatel bránit?

Transparentní veřejná zakázka na stavební práce

- Kde je to technicky možné a ve prospěch soutěže, rozdělit zakázku na menší zakázky
- Specifické technické části plnění vyčlenit a zadat samostatně/JŘBU
- Nehodnotit obchodní podmínky; stanovit v závazném návrhu SOD
- Přiměřená kvalifikace nepřesahující samotné poptávané plnění
- Omezení počtu jen tam, kde je předpoklad velkého množství nabídek
- Omezení dle §61 ZVZ minimálně na 10 zájemců

Co ještě navrhujeme v ZVZ změnit (nad rámec vládního návrhu novely)

- 1) Odpovědnost fyzických osob v celém průběhu zadávacího procesu
- 2) Zveřejnění všech počitatelných hodnocených kritérií u otevírání obálek
- 3) Výslovná povinnost zadavatele k přiměřenosti kvalifikačních a hodnotících kritérií k předmětu zakázky
- 4) Uložení prezkumu diskriminace u technické specifikace, hodnotících a kvalifikačních kritériích
- 5) Efektivnější prezkumné řízení